

La plupart du temps, les gens donnent pour une raison bien simple :
on le leur a demandé.

La règle d'or de la collecte de fonds est tout aussi simple :
pour récolter de l'argent, il faut demander aux gens de donner.

Alors passez le mot!

Ajoutez une touche personnelle à votre DEMANDE

Ne donnez pas juste des chiffres, racontez votre histoire. Mettez sur la relation que vous avez avec vos donateurs.

DEMANDEZ à tout le monde

Allez au-delà de la famille et des amis – demandez à vos voisins, à vos collègues, à votre médecin, à votre entraîneur, à votre épiciériste... bref, à tous ceux avec qui vous avez des contacts réguliers.

DEMANDEZ beaucoup

Si vous demandez 100 \$ à quelqu'un, il pourrait vous donner cette somme, ou 75 \$ ou 50 \$. Quoi qu'il en soit, n'hésitez pas à placer la barre haut.

DEMANDEZ avec assurance

Vous ne demandez pas de l'argent pour vous-même; vous demandez des fonds qui aideront à trouver un traitement définitif contre l'arthrite pour que des millions de Canadiens puissent connaître un avenir sans douleur chronique.

DEMANDER EN 5 ÉTAPES FACILES

- 1 Précisez le problème que vous tentez de contrer. *Par exemple : Il y a 6 millions de Canadiens qui vivent avec l'arthrite.*
- 2 Indiquez pourquoi c'est important pour vous. *Par exemple : Ma femme est atteinte d'arthrite. Chaque jour, je la vois combattre cette maladie dévastatrice.*
- 3 Faites part de ce que vous faites à ce sujet. *Par exemple : Je participe à la Marche de l'arthrite et je rassemble des fonds en vue d'aider à trouver un traitement définitif à cette maladie.*
- 4 Demandez à vos donateurs de poser un geste bien précis. *Par exemple : Pouvez-vous donner 50 \$ pour aider ma femme et les 6 millions de Canadiens qui vivent avec l'arthrite?*
- 5 Enfin, attendez simplement que l'autre réponde.

- 1 Collecte de bouteilles**
Rassemblez vos bouteilles et vos cannettes vides et rendez-vous au dépanneur le plus proche pour récolter la consigne. 
- 2 Vente-débaras**
Organisez une vente-débaras – parce que vos vieilleries sont le trésor d'une autre personne. Vous n'aimez pas tant l'idée de vendre vos effets personnels en personne? Qu'à cela ne tienne. Annoncez vos « trésors » sur Kijiji ou Craigslist. 
- 3 Droit d'entrée**
Abordez les gérants d'établissements locaux, comme les bars, les clubs et les lieux d'événements. Beaucoup d'entreprises tiendront des événements spéciaux et donneront le droit d'entrée de 5 \$ ou 10 \$ par personne à un organisme de bienfaisance enregistré. 
- 4 Vente de pâtisseries**
Vous vous passionnez de cuisine? Préparez de petites douceurs et vendez-les à vos amis, à votre famille, à vos voisins ou à toute autre personne à la dent sucrée. 
- 5 Lave-auto**
Faites mousser, rincez et répétez. Organisez un lave-auto pour une activité de collecte de fonds qui marche comme sur des roulettes! 
- 6 Kiosque de limonade**
Préparez la meilleure limonade du quartier et mettez vos qualités d'entrepreneur au profit d'un organisme de bienfaisance. 
- 7 Petit-déjeuner de crêpes**
Qui n'aime pas le petit-déjeuner? Organisez un *party* de crêpes et demandez un prix par assiette. 
- 8 Concours de Playstation**
Vous aimez les jeux vidéo? Invitez quelques amis et demandez-leur un droit d'entrée pour une compétition épique de Nintendo, de Xbox ou de Playstation. 
- 9 Party de crème glacée**
Ben & Jerry ne vous aura pas vu venir. Rassemblez crème glacée, bonbons, et sauces au chocolat ou aux fraises, et demandez quelques dollars à vos amis contre un chef-d'œuvre glacé. 
- 10 Journée décontractée au bureau ou à l'école**
Négociez avec votre direction ou administration pour organiser une « journée décontractée » à votre école ou au bureau. Demandez 2 \$ ou 5 \$ pour le droit de porter des vêtements décontractés pendant toute une journée. 